

DARLIN TATIANA PARRA

25 AÑOS, COLOMBIANA



Persona con grandes expectativas laborales, con muchos deseos de seguir creciendo a nivel personal y profesional, responsable, poseedora de valores éticos y morales, con proyección, vocación de servicio, proactiva, competitiva, tengo fácil adaptabilidad al cambio y al aprendizaje, capacidad para asumir rápidamente nuevos procesos y habilidades para obtener buenos resultados en la ejecución de tareas.

Buen trabajo en equipo y excelente relacionamiento con las personas.

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Nacionalidad: Colombiana

Móvil: 5540784159

E-mail: tatik9515@gmail.com

LinkedIn: [@dtatianaparra](https://www.linkedin.com/in/dtatianaparra)

EXPERIENCIA LABORAL

Directora Comercial Centroamerica & El Caribe Plataforma AV (2018 - Presente)

FUNCIONES ADMINISTRATIVAS

- Realizar análisis de mercados y de la competencia.
- Elaborar, implementar y ejecutar el Plan de Mercadeo de la Compañía.
- Asesorar y acompañar la elaboración de los Planes Comerciales de la Compañía.
- Estructurar y unificar los portafolios de servicios y presentaciones comerciales de la compañía.
- Hacer seguimiento a todas las propuestas comerciales que se presenten.
- Coordinar la elaboración de material promocional de la compañía.
- Coordinar la realización de capacitaciones y clínicas de ventas para los funcionarios de la compañía y equipos comerciales de nuestros clientes.
- Elaborar presupuestos anuales y aprobar gastos.
- establecidas en la compañía.
- Elaborar informes de ventas semanales garantizando los objetivos.

FUNCIONES COMERCIALES

- Realizar visitas periódicas a los clientes existentes.
- Realizar visitas de acompañamiento con los comerciales a los clientes nuevos.
- Coordinar la realización de show rooms en todas las zonas donde tenga presencia la compañía.
- Realizar propuestas para las licitaciones que se presenten.
- Dar asesoría para la participación y presentación de propuestas de licitaciones a los comerciales a su cargo.
- Coordinar y aumentar el porcentaje de ventas en función del plan estratégico.
- Crear el concepto y coordinar los eventos de promoción dirigidos a los clientes.
- Apoyar la producción de los eventos en toda la zona.
- Aplicar tasas de descuento o precios especiales a clientes VIP.
- Impulsar la apertura a nuevos mercados y cuentas.
- Elaborar estrategias comerciales y de marketing.
- Reclutamiento, selección y entrenamiento de la fuerza de ventas.
- Supervisión de personal, coordinar los planes de trabajo de los vendedores semanal, mensual y anual.
- Manejo de relaciones públicas en general.
- Elaborar portafolios de servicios y tarifarios para el personal comercial.

DARLIN TATIANA PARRA

25 AÑOS, COLOMBIANA

APTITUDES FUNDAMENTALES

- Optimización de recursos
- Estrategia de ventas
- Marketing
- Habilidades gerenciales, administrativas y comerciales
- Excelente servicio al cliente
- Gestión de proyectos
- Ingles Básico

EXPERIENCIA LABORAL

Directora Sede República Dominicana Plataforma AV (2015 - 2017)

Dirigir y coordinar el óptimo funcionamiento de las diferentes ciudades, supervisar que se cumplan los procesos de una manera efectiva, velar por el cumplimiento de las metas de ventas establecidas, coordinar las labores del recurso humano que tiene a cargo.

Directora División Hoteles Colombia Plataforma AV (2014 - 2015)

Ejecutiva Comercial Enfoque (2014 - 2015)

DATOS ACADÉMICOS

Fundación Universitaria Panamericana

Profesional en Mercadeo y Publicidad (en proceso de titulación) Bogotá - Colombia

Fundación Universitaria Panamericana

Profesional en Negocios Internacionales (Cursando 5 semestre) Bogotá - Colombia

Neetwork Business School

Máster en Marketing Digital y Analítica Web (Cursando actualmente)

Cursos

Diplomado en Community Management

Diplomado gerencia de Marketing

Diplomado gerencia de ventas

Diplomado en CRM

Certificación servicio al cliente " efecto wow"

Fundamentos técnico de la industria AV

Los fundamentos de la Ind. AV para profesionales Técnicos y Ventas

Servicio Nacional de Aprendizaje SENA

Técnica profesional en contabilización de operaciones comerciales y financieras. Bogotá - Colombia